

創業をカタチにする 実践型創業塾

対象者

- ◆ 創業を具体的に検討し、事業計画作成に取り組む意思のある方
- ◆ 創業後3年未満で、事業の成長に向けて経営の見直しに取り組む方
- ◆ 全カリキュラムに参加し、受講内容を実践に移す意思のある方



スケジュール

- 1** **8.1 (土)** 創業の基本とマインド形成
創業計画書の作成意義と
事業コンセプトの立案
9:00 ▶ 12:00
13:00 ▶ 16:00
- 2** **8.8 (土)** 資金調達と創業の手続き
ITマーケティング
ITを使ったプロモーション
これが私(創業者)の体験談
9:00 ▶ 12:00
13:00 ▶ 16:00
- 3** **8.22 (土)** 経営戦略、創業の手続き、資金計画
「売れる仕組み」を考える
マーケティング戦略
9:00 ▶ 12:00
13:00 ▶ 16:00

- 4** **8.29 (土)** 売上計画と経営計画の立案
日々の経理業務やインボイス制度と
プレゼンテーションの基礎
9:00 ▶ 12:00
13:00 ▶ 16:00
- 5** **9.5 (土)** 売上確保の作戦立案
プレゼン大会
9:00 ▶ 12:00
13:00 ▶ 16:00

※予備日 9月12日(土)

※暴風警報等により対面での開催が困難な場合は、次回日程への振替またはオンライン開催に変更する場合がございます。

場所

小野商工会議所3階
中会議室 (小野市王子町800-1)

定員

30名

※定員になり次第締め切らせていただきます。

メリット

創業塾は、小野市の「創業支援等事業計画」に基づく事業です。創業塾の全カリキュラムを受講された方は、市内で株式会社等法人を設立する際の登録免許税の軽減、創業関連保証(融資)枠の拡充などの優遇措置を受ける事が出来ます。

受講料

5,000円(税込) 全講座受講分

受付期間

令和8年**6月1日**(月) 9:00から
7月17日(金) 16:00まで

注意事項

- ・お申込みいただいた個人情報は、当創業塾の実施運営のみに使用させていただきます。
- ・8月15日(土)は、お盆期間の為、実施はありません。

お問い合わせ

小野商工会議所
中小企業相談所
☎0794-63-1161

✉ office@onocci.or.jp
主催 小野商工会議所

お申し込み

右記QRまたは小野商工会議所 窓口
にてお申込みください。

※受講申込後、小野商工会議所窓口にて現金払いまたはお振込みでお支払いください。

※セミナー中止の場合を除き、ご入金後の返金はいたしかねますので、あらかじめご了承ください。

受講料の支払いをもって申し込み完了といたします。



お申込みフォーム

日程	講座	テーマ	主な内容	担当講師
① 8.1(土)	第1講	創業の基本とマインド形成	<ul style="list-style-type: none"> ・オリエンテーション ・創業とは何か？創業に必要なもの ・創業計画書ってなに？なぜ必要なの？ ・事業コンセプトの明確化 	(株)パール 代表取締役 中小企業診断士 安田 勝也 氏
	第2講	創業計画書の作成意義と事業コンセプトの立案		
② 8.8(土)	第3講 A	資金調達と創業の手続き	<ul style="list-style-type: none"> ・創業融資、創業支援制度 ・デジタルマーケティング、SNSの動向、MEO対策、AI活用 ・先輩起業家体験談 	日本政策金融公庫 明石支店 国民生活事業 融資第二課長 魚住 隆雄 氏 ビジネスサポート フルヤ 代表 ITコーディネータ 古家 達也 氏
	第3講 B	ITマーケティング ITを使ったプロモーション1		
	第4講 A	ITマーケティング ITを使ったプロモーション2		
	第4講 B	これが私（創業者）の体験談		
③ 8.22(土)	第5講	経営戦略、創業の手続き、資金計画	<ul style="list-style-type: none"> ・経営戦略（外部環境と内部環境） ・創業の手続き、税務、社会保険、求人、人材育成 ・資金計画（必要な資金とその調達方法） ・マーケティングの本質 ・STP（セグメント・ターゲット・ポジショニング）の考え方 ・4P分析、3C分析、マーケティングミックス 	(株)パール 代表取締役 中小企業診断士 安田 勝也 氏 ビジネスサポート フルヤ 代表 ITコーディネータ 古家 達也 氏
	第6講	「売れる仕組み」を考えるマーケティング戦略		
④ 8.29(土)	第7講	売上計画と経営計画の立案	<ul style="list-style-type: none"> ・売上計画の考え方と作り方（売上の算出手順） ・利益計画の考え方と作り方（売上と費用、生活可能利益とは） ・日々の経理業務（請求書・領収書等の作成）とインボイス制度 ・プレゼンテーションの基礎（プレゼン大会ルール説明含む） 	(株)パール 代表取締役 中小企業診断士 安田 勝也 氏
	第8講	日々の経理業務やインボイス制度とプレゼンテーションの基礎		
⑤ 9.5(土)	第9講	売上確保の作戦立案	<ul style="list-style-type: none"> ・売上確保大検討会 ・プレゼンテーション大会 ・全体まとめ 	(株)パール 代表取締役 中小企業診断士 安田 勝也 氏
	第10講	プレゼン大会		

個別相談会

本講座終了後、本創業塾の講師古家氏による個別相談を実施予定です。本講座で作成した事業計画のブラッシュアップを行い、創業に向けてサポートします。※詳細は講座内でご案内します。

講師



(株)パール
代表取締役・中小企業診断士
ヤスタ カツヤ
安田 勝也 氏

1971年大阪府生まれ。システムエンジニアとしての会社勤務を経て、2005年に安田コンサルティングとして独立。経営コンサルティングや研修・セミナーの講師などを中心に事業を展開中。創業支援は各地の商工会議所・商工会での創業者向け相談窓口や多くの創業塾・創業支援セミナーの講師を担当。複雑な話もわかりやすい例えを用いて相手の理解を深める指導が好評。



日本政策金融公庫 明石支店
国民生活事業 融資第二課長
ウオズミ タカオ
魚住 隆雄 氏

明石支店の業務区域となっている神戸や明石など他の創業塾でも講師を務めており、過去小野商工会議所で実施した創業塾にて創業融資制度等について説明している。



ビジネスサポート フルヤ
代表 ITコーディネータ
小野商工会議所 相談専門員
フルイエ タツヤ
古家 達也 氏

小野商工会議所入所後、地場産業である「そろばん・金物」の振興業務に携わる。その後、事業計画作成・補助金申請・販路開拓など小規模事業者の経営支援を担当。ITコーディネータ取得を機に独立し、現在は経営とITを融合させた小規模事業者専門のデジタル化・DX支援を行っている。

